

TOTVS

TOTVS: Proposta Comercial

Software – CDU e SMS – Série T

Proposta Nº:	653671
Cliente:	TEWTS1 - FEMEPE CAPTURA DE PESCADOS LTDA
Gerente Responsável:	T03499 - JOAO ALBERTO PIEPER
Executivo de AR:	T00552 - LUIS MARCOS CERCAL
Arquiteto de Solução:	-
Data de emissão:	29/10/13
Oportunidade de venda:	489896
Unidade TOTVS:	TSL101-TOTVS SANTA CATARINA

Prezado (a), FEMEPE CAPTURA DE PESCADOS LTDA

Software é essencial para a TOTVS, pois é o grande responsável pelas relevantes inovações dos últimos 30 anos. Carros evoluíram pelo controle de tração, airbag, controle de freios, piloto automático ou sistema de injeção multicompostível. Os aviões evoluíram com toda automatização de sua operação. A comunicação evoluiu com a digitalização. A genética evoluiu com o sequenciamento dos genes.

Cada uma destas Inovações trouxe avanços para todos os setores da vida humana e sem sombra de dúvida, o software foi um importante agente viabilizador de cada uma destas evoluções aliado a processos estruturados, pessoas capacitadas e tecnologia de ponta. Assim, é válida a afirmação que dentro de toda inovação "bate um coração de software".

Para TOTVS, ser referência em Software, Inovação, Relacionamento e Suporte à Gestão é o resultado do trabalho desenvolvido nos últimos 30 anos com objetivo de deixar cada cliente muito mais competitivo pela transformação de um simples dado em informação, informação em conhecimento, conhecimento em estratégia e gestão.

A TOTVS é a maior empresa de software aplicativo de países emergentes e detém pleno conhecimento das necessidades de Software do mercado e da região que atua.

Software organiza, disciplina, define e impõe processos, armazena dados, gera informação e auxilia a gestão de cada empresa desde que aliado a uma camada de serviços para sua correta implementação, treinamento de usuários e constante avaliação de desempenho operacional.

Serviços que treinam pessoas, disponibilizam infraestrutura, implementam o próprio software, definem processos e indicadores, terceirizam atividades, adaptam cada software a necessidades específicas e que monitoram e acompanham os resultados e estratégias de cada empresa.

Enfim, o software é uma das ferramentas essenciais para cada empresa tornar-se muito mais competitiva e aumentar sua velocidade de decisão no mercado em que concorre.

A escolha de um excelente software, aderente a processos e inteligente na estruturação de resultados é fundamental e deve ser seguida da correta escolha dos serviços a serem adicionados ao seu redor.

A TOTVS quer contribuir para que FEMEPE CAPTURA DE PESCADOS LTDA tenha um "coração de software" dentro de suas inovações fornecendo softwares e os serviços necessários para sua plena e correta utilização".

Portanto, é com grande satisfação que lhe apresentamos nossa Proposta.

Cordialmente,

TOTVS S.A.

1 -Institucional

A TOTVS é uma empresa de software, tecnologia e serviços, que possui soluções para empresas, independente do tamanho e fase em que estejam. Mais do que isso: é um grupo de pessoas que está construindo uma sociedade marcada pela colaboração, já que acredita que compartilhar conhecimento é o caminho para a evolução da nossa sociedade. Líder absoluta no Brasil, com 53,1% de participação de mercado, e também na América Latina, com 35,6%, é a maior empresa de aplicativos de gestão empresarial, sediada em países emergentes. Fundada em 1983, a TOTVS foi a primeira empresa do segmento, em toda a América Latina a abrir capital e, atualmente, conta com o apoio de 10 mil participantes e está presente em 23 países.

Atuação por Segmentos

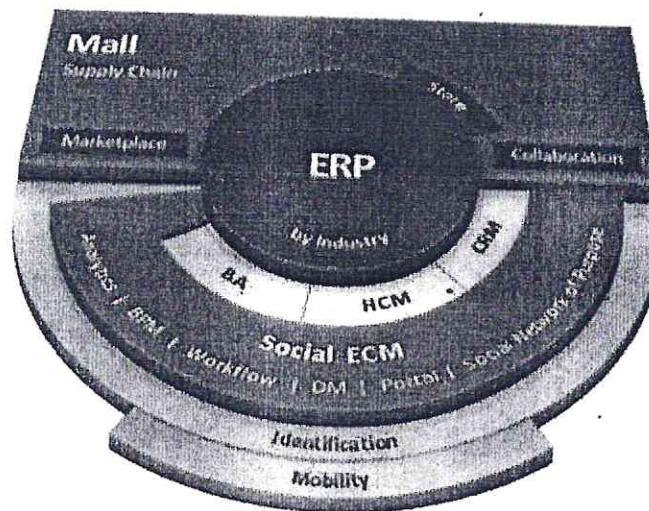
O nome TOTVS vem do latim e significa tudo, todos, sem limites para dividir ideias e inovar. Este nome exalta os valores desta companhia que está sempre em evolução e, por isso, atua em 10 segmentos com soluções personalizadas de acordo com a peculiaridade de cada setor.

- Agroindústria
- Construção e Projetos
- Distribuição e Logística
- Educacional
- Financial Services
- Jurídico
- Manufatura
- Saúde
- Serviços
- Varejo

Arena TOTVS

Para a TOTVS não há barreiras para desenvolver soluções que atendam a necessidades específicas de cada cliente, abrindo novas oportunidades e mercados. Ao contar com nossa parceria, os clientes ganham em competitividade e produtividade, pois oferecemos um portfólio completo de soluções. A Arena TOTVS apresenta a abrangência de nossas soluções e a relação entre elas, enfatizando o ERP, no centro da estrutura, que possui versões para pequenas, médias e grandes empresas, as chamadas: Série 1, Série 3 e Série T. Ao redor dele, soluções como BA, RH, CRM e ECM apoiam importantes frentes estratégicas do negócio, apoiando a tomada de decisão. Identificação e mobilidade são camadas que envolvem nossas soluções, garantindo segurança da informação e acesso de qualquer lugar a qualquer momento.

A proposta é que cada cliente TOTVS possa integrar seus sistemas de gestão aos de seus stakeholders, o que é possível por meio do Mall, uma plataforma de negócios, que permite a troca e o compartilhamento de informações. Assim, a TOTVS oferece um conjunto de ofertas que permite ao cliente tranquilidade quando o assunto é tecnologia, independente da fase em que sua empresa esteja.



2 - Segmento Agroindústria

Produzir matéria-prima com produtividade e qualidade, garantindo padrões adequados de rastreabilidade do processo produtivo e níveis competitivos de custos de produção são requerimentos essenciais ao bom desempenho das empresas da Agroindústria. Para responder a estes desafios, a TOTVS oferece uma completa solução de integração de processos, apoiada em domínio tecnológico, conhecimento especializado de mercado e ampla experiência desenvolvida junto a grandes empresas do segmento.

Subsegmentos

Grãos

Em franco processo de crescimento e modernização, as empresas que atuam no subsegmento de Grãos encontram na TOTVS soluções específicas e experimentadas para atender às suas principais demandas de gestão.

Sucroenergético

A TOTVS administra cerca de 50% da produção brasileira de cana-de-açúcar, com soluções que visam elevar o segmento sucroenergético a novos patamares de excelência operacional e crescimento sustentado.

Soluções TOTVS

- ERP Backoffice
- Gestão Agroindustrial
- Manutenção de Ativos e Frotas
- RH - Gestão do Capital Humano
- Fiscal
- SPED / NF-e
- Business Intelligence
- Planejamento Econômico-Financeiro

Resultados Alcançados

- Redução de custos na alocação de máquinas e insumos
- Aumento da produtividade pelo manejo varietal direcionado
- Garantia de conformidade das exigências fiscais, ambientais e fitossanitárias
- Aumento da visibilidade das operações e resultados da empresa
- Expansão da rastreabilidade do processo produtivo
- Redução de perdas no processamento industrial

Fatos

Experiência de mais de
20 anos
no mercado agroindustrial

Mais de **120 clientes**
atendidos no subsegmento
grãos que plantam mais de
1 milhão de hectares

200 clientes
atendidos que processam
50% da produção
brasileira de cana-de-açúcar

Das **5 maiores unidades**
processadoras de cana-de-açúcar na safra de 2008,
4 utilizam soluções TOTVS

De um lado, TOTVS S.A, com sede na cidade de São Paulo, Estado de São Paulo na Avenida Braz Leme, 1631, 2º andar, inscrita no CNPJ/MF sob o nº 53.113.791/0001-22, neste ato representada de acordo com seu estatuto social, doravante denominada "TOTVS", e, de outro lado, CLIENTE FEMEPE CAPTURA DE PESCADOS LTDA, com sede na cidade de ITAJAI, R LAURO MULLER, 1015, CEP 88301-401 Estado de SC, inscrito no CNPJ/MF sob n.º 10.013.491/0001-69, Inscrição Estadual n.º 255757107, Inscrição Municipal n.º , Telefone 047 - 33429000, Fax 047 -, Contato MARCIA REGINA CORREIA, FINANCEIRO, e-mail do contato marcia@femepe.com.br, endereço de cobrança R ORLANDO FERREIRA, 705 - MACHADOS, NAVEGANTES - SC, 88375-000, neste ato representada de acordo com seu contrato social, doravante denominada "CONTRATANTE".

3 - Escopo da Proposta

Cessão de Direito de Uso de Software (CDU): Licença não exclusiva, não transferível, limitada e condicional aos termos do contrato de Cessão de Direitos de Uso de Software e Prestação de Serviços ("Contrato") para utilizar os softwares listados no item Valores e Condições de Pagamento, que é oferecida ao Cliente, sujeita aos termos e condições estipulados nesta Proposta. **Serviços Mensais de Software (SMS):** Serviços mensais de software oferecidos ao Cliente, cuja prestação está sujeita aos termos e condições estipulados nesta Proposta e no Contrato. **Serviços Complementares de Software (SCS):** Serviços complementares de software, os quais compreendem, dentre outros, os Serviços de Implantação, Suporte Local, Fábrica de Software e Treinamento e não fazem parte do escopo desta Proposta e serão objeto de proposta em separado.

3 - Valores e Condições de Pagamento

3.1 - Cessão de Direito de Uso de Software (CDU):

Software(s)	Cond. Pagamento	1º Vencimento	Número de Usuários/Instâncias Concorrentes ou Índice On Demand	Moeda	Valor por Usuário	Subtotal
TOTAL DE CDU (R\$):						0

O valor relativo à CDU será faturado pela TOTVS e o pagamento será de acordo com o que segue:

Valor (R\$)	Vencimento

3.2 - Aquisição de Tecnologia de Conectividade

Produto	Quantidade	Moeda	Valor Unitário	Valor Total	Cond. Pagamento	1º Vencimento	Status
TOTVS TEC USER	7.00	R\$	270,00	1.890,00	3 PARCELAS	29/11/13	Faturar
TOTAL (R\$):							1.890,00

3.3 - Serviços Mensais de Software (SMS):

Software(s)	Cond. Pagamento	1º Vencimento	Número de Usuários/Instâncias Concorrentes ou Índice On Demand	Moeda	Valor por Usuário	Subtotal
TOTAL DE SMS (R\$):						0

O valor relativo aos SMS é faturado mensalmente pela TOTVS com vencimento de acordo com o especificado na tabela acima.

3.4 - Serviços Mensais

Produto	Quantidade	Moeda	Periodicidade	Valor Unitário	Valor Total	1º Vencimento	Status
SMS TOTVS TEC USER	7.00	R\$	Mensal	3,75	26,25	05/12/13	Faturar
TOTAL (R\$):							26,25

O valor relativo aos SMS é faturado mensalmente pela TOTVS com vencimento de acordo com o especificado na tabela acima.

4 - Condições Gerais**4.1 - Faturamento**

- a. **Local de Faturamento:** Os valores referentes à CDU, devidos à vista ou não, conforme pactuados nesta Proposta, e SMS, devidos mensalmente, serão faturados pela TOTVS Matriz, e/ou por suas filiais abaixo listadas, considerando o local da prestação dos serviços contratados e o estabelecido na legislação competente:
Belo Horizonte: TOTVS S/A, CNPJ 53.113.791/0012-85, Av. Raja Gabaglia, 2664 – 2º andar, Estoril, Belo Horizonte (MG)
Joinville 1: TOTVS S/A., CNPJ 53.113.791/0006-37, Rua XV de Novembro, 3950, Joinville (SC)
Joinville 2: TOTVS S/A, CNPJ 53.113.791/0017-90, Av. Santos Dumont, 831 – 1º andar, Bom Retiro, Joinville (SC)
- b. **Impostos:** Os Valores descritos nesta proposta são líquidos e serão acrescidos de impostos, taxas, contribuições e quaisquer outros tributos incidentes quando da emissão da nota fiscal respectiva, devendo tais encargos serem quitados impreterivelmente na primeira parcela.
- c. **Reajuste Anual:** Os Valores de SMS serão reajustados anualmente, de acordo com a variação do IGP-M/FGV ou, no caso de sua extinção, por outro índice avençado pelas partes. Caso reduza-se a periodicidade mínima de reajuste admitida em lei, os valores de SMS passarão a ser reajustado na menor periodicidade permitida.

4.2 - Outorga, utilização, controle e cobrança da CDU

- a. **Outorga:** A CDU é outorgada ao cliente em caráter permanente e irrevogável desde que haja o pagamento dos valores descritos nesta Proposta Comercial.
- b. **Controle de utilização:** Os tipos de licenças *On Demand* são licenciados por um índice de demanda (exemplo: número de funcionários, matrículas) e permitem acesso ilimitado de instâncias/usuários concorrentes no seu respectivo processo de negócio.
- c. Para as licenças do TOTVS GEOSALES – os usuários licenciados são nomeados.
- d. A liberação de senhas segue a Política da TOTVS que esta postada no Portal do Cliente <http://suporte.totvs.com>.
- e. O número de consultas contratadas pelo cliente para o produto Inteligência de Mercado, estará disponível para exportação para o ERP pelo período de 6 (seis) meses, limitado ao número de consulta contratadas no Pack adquirido. Após este período, as exportações serão renovadas por períodos consecutivos de seis meses até término de contrato, sempre respeitando o limite estabelecido nesta cláusula.
- f. **Limitações:** Os valores de CDU e SMS referem-se à quantidade de Instâncias/Usuários Concorrentes fixados acima. Necessitando o Cliente aumentar a quantidade de Instâncias/Usuários Concorrentes, ele deverá solicitar uma nova proposta à TOTVS e pagar os valores adicionais lá estipulados, antes de usar o Software e usufruir dos SMS com base na nova quantidade de Instâncias/Usuários Concorrentes desejada.
- g. **Homologação Fiscal:** Para fins de homologação/cadastramento na Secretaria da Fazenda do Estado, a CDU TOTVS engloba os módulos Sigaloja (Controle de Lojas) e Frontloja.
- h. **Dados técnicos e operacionais:** Neste ato, a CONTRATANTE expressamente autoriza a TOTVS a colher e utilizar seus dados técnicos e operacionais presentes no sistema, para fins de estudos e melhorias dos produtos TOTVS. Fica desde já entendido e convencionado que a confidencialidade de tais dados será rigorosamente preservada e que a presente concessão não contempla dados ou informações de cunho econômico e nem produtivo.
- i. **Exclusões:** As licenças abaixo relacionadas não estão incluídas na CDU FULL TOTVS:
- Licenças de softwares TOTVS não comercializados na data desta aquisição;
 - Licenças de softwares que sejam de propriedade de empresas que venham a ser adquiridas pela TOTVS após 31 de outubro de 2009 e licenças RMS;
 - Licenças de softwares de terceiros, parceiros da TOTVS (Softwares de Terceiros);
 - Licenças de softwares especializados para o segmento de Serviços Financeiros, denominadas TOTVS Financial Services;
 - Licenças de softwares destinados a pequenas empresas, denominados TOTVS Série 1 e TOTVS Série 3;
 - Licenças de produtos de Tecnologia, como TOTVS Tec, Top Connect, Progress e ByYou;
 - Licenças de aceleradores de implantação (funcionalidades que complementam a implementação ou as regras de negócios de um segmento de mercado sobre o processo de um software TOTVS);
 - Licenças TOTVS T: licenças para instâncias/usuários concorrentes, com acesso a todos os softwares aplicativos de propriedade intelectual da TOTVS para dispositivo móvel (*Hand Held, Micro-terminal, Terminal Telnet*, ou outros dispositivos móveis como interface);
 - Licenças TOTVS V: licenças para instâncias/usuários concorrentes em determinados softwares aplicativos de propriedade intelectual da TOTVS, com acesso de visualização a determinadas rotinas (Ex: apontamento de horário, visualizador de documentos);
 - Licenças TOTVS i: licenças para instâncias/usuários concorrentes a determinados softwares e componentes de software utilizados para requisições simultâneas para aplicações de portais web.
- j. **Prazo:** A presente proposta comercial é válida até 28/11/13.

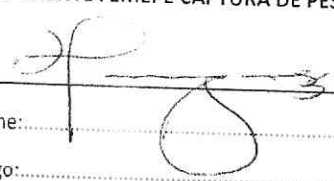
5 - Declaração do Cliente

O Cliente declara à TOTVS ter ciência de que os componentes de tecnologia TOTVS Tec ou Progress ("componentes de conectividade"), contratados conforme, Valores e Condições de Pagamento acima, são necessários para o pleno funcionamento da CDU TOTVS e que a falta destes pode inviabilizar a utilização da CDU TOTVS.

5 -1 - Contrato de Cessão de Direito de Uso de Software e Prestação de Serviços

O Cliente declara que recebeu uma cópia do Contrato, reviu seus termos e condições e apõe sua assinatura abaixo, a fim de consignar sua concordância com os termos e condições do Contrato. Os termos e condições do Contrato, juntamente com esta Proposta, regerão esta contratação. O Contrato encontra-se registrado no 10º Registro de Títulos e Documentos da cidade de São Paulo, protocolado e registrado sob o nº. 1.901.975.

Joinville, 29 de Outubro de 2013.

ASSINATURAS DOS REPRESENTANTES LEGAIS	
PELO CLIENTE FEMEPE CAPTURA DE PESCADOS LTDA,	TOTVS S/A
	
Nome:	Nome:
Cargo: RG:	Cargo: RG:
Nome:	Nome:
Cargo: RG:	Cargo: RG:
TESTEMUNHAS	
Nome:	Nome:
Cargo: RG:	Cargo: RG:

Parabéns por escolher a TOTVS! 0,3% do valor desta proposta será doado ao IOS - Instituto da Oportunidade Social, uma organização sem fins lucrativos, qualificada como OSCIP (Organização da Sociedade Civil de Interesse Público) e que possui o apoio de outras empresas privadas. Além de promover a inclusão de jovens e pessoas com deficiência no mercado de trabalho, as atividades do IOS possibilitam que nossos parceiros se beneficiem de duas maneiras: contratando mão de obra qualificada e abatendo uma porcentagem do seu imposto de Rendâ* (*empresas tributadas pelo lucro real). Para mais informações entre em contato via: blog.ios.org.br ou e-mail: instituto@ios.org.br ou pelos nossos telefones (11) 2099-7232 e (11) 2099-7128.